# Prévenir et gérer les conflits





- Connaitre les profils comportementaux pour identifier les sources potentielles de conflits et comprendre comment les éviter ou les
- Développer la posture et les méthodes du Manager médiateur dans le cadre d'un conflit individuel ou
- Apprendre à gérer des demandes contradictoires entre les commandes institutionnelles ou opérationnelles (prescriptions)
- Connaître le rôle du manager pour favoriser l'engagement des équipes dans ces situations



Managers, encadrants, chefs de service



Aucun



Durée 3 jours



Spécial INTRA Prix sur demande



# **Jour 1** - Définir et

#### Définition du conflit

- Types, niveaux, sources
- Ce que n'est pas le conflit
- Distinguer le conflit des RPS



#### **ATFLIFRS**

Comprendre le conflit à partir de sa propre expérience : travail en binôme Fiche de critères

#### Les sources de conflits

- Identifier et connaître les différentes sources d'un conflit
- Connaître et reconnaître les besoins de l'autre et les siens
- Le cadre de références personnel



#### **ATELIERS**

Repérer mes émotions et celles des autres

# L'écoute active

- L'écoute active : l'outil indispensable pour toute situation relationnelle
- Les 5 niveaux de l'écoute
  Les outils de l'écoute active



## **ATELIERS**

Mises en situation sur l'écoute active (travail en binôme)

# Le conflit : un trouble à identifier

- Identifier les différents types de conflits
- Identifier les signaux et les facteurs d'influence du conflit
- · Identifier les acteurs du conflit
- Identifier l'environnement propice au conflit



# **ATFLIFRS**

Vidéo- repérer les signes d'un conflit à venir

## La gestion de conflit: agir et se protéger

- Identifier et analyser les pratiques de gestion de conflit
- Comment se protéger
- Comment identifier ses facteurs de protections et ses freins



#### **ATELIERS**

Mise en situation et analyses pratiques

**Jour 2** - le manager et le

#### La posture managériale

- Rappeler le rôle de l'encadrement au sein d'une équipe
- Focus sur le rôle de relais descendant et ascendant du manager dans la hiérarchie



#### **BRAINSTORMING**

#### Le modèle du DISC pour comprendre les conflits

- Présentation du modèle de Marston
- Identifier ses couleurs dominantes et les comportements associés
- Comprendre les sources de conflits dans les oppositions de couleurs pour mieux les prévenir



#### **Communiquer et faire face aux** objections

Préparer une communication transparente, authentique et positive en tenant compte des différentes couleurs



# **EXERCICE**

Présenter une réorganisation à une équipe en tenant compte des 4

#### La confiance

- Qu'est ce que la confiance?Comment donner confiance?



#### **ATELIERS**

Exercice: En qui avez-vous confiance? Et pourquoi?

#### L'assertivité

- Oser s'affirmer / savoir dire non
- Prévenir un conflit.
- Les principes de la communication non violente



#### MISES EN SITUATION À PARTIR DE SITUATIONS CONCRÈTES

**Jour 3** - Le manager

# Quand choisir le recours à la

- médiation? • Choisir entre l'entretien de cadrage et la
- Exercice : définir ensemble les critères de
- L'entretien de cadrage



#### **MISE EN SITUATION**

Réaliser un entretien de cadrage

## Les conditions de réussite et les étapes d'une médiation

- Repérer les indispensables d'une médiation
- Les étapes de la médiation

# Les éléments essentiels à la compréhension et résolution du

- Repérer la dynamique conflictuelle pour résoudre le conflit lors de la médiation
- Les faits, les états émotionnels, les besoins, les perceptions qui entretiennent le conflit



### La médiation individuelle et collective

• Approche comparée de la médiation interindividuelle et de la médiation collective : similitudes et différences



# PLAN D'ACTION INDIVIDUEL

Une action que j'arrête de faire et une action que je commence à faire